



VIVIR *bien* ENSEÑANDO

Mentoría para profes ELE

Tercera edición.



La plataforma es uno de los tres pilares de este acompañamiento.

Videos, ejercicios y audios repartidos en 6 módulos.

4 talleres sobre mentalidad. Ejercicios y retos.

Pasar a la acción es **obligatorio** no opcional.

No es teoría es práctica, para pasar al siguiente módulo hay que implementar.



PLATAFORMA

TEMARIO :

1. Activa tu brújula.

Estudio de tu **situación actual**:

TU PUNTO DE PARTIDA.

Ajustes para **facturar más DESDE YA**.

Definición de tu **cliente ideal**.

(De verdad, el que te funcionará)

Tu **misión**.

2. Habla con amor.

Cómo **hablar** a tu cliente.

Qué medio de **comunicación** utilizar.

Redes sociales y yo, una relación de **amor/odio**.

Más allá de las redes sociales.

Email marketing.

Cómo alinear mi comunicación a mis **valores**.

3. Vender es ayudar

Diseña tus **servicios**.

Los que tú quieres vender, no los que crees que más se venden.

Cuánto vale o cuánto **cuesta**.

Vamos a hablar de **precios**.

Perder el **miedo a vender**.

Lanzamientos.

Cómo preparar las **sesiones individuales** de venta.

4. Siento vértigo

Los **frenos**.

Si lo tengo todo claro, ¿qué me pasa?

Aumentar la **productividad** de manera eficaz.

Actitud vs **mentalidad**.

5. Emprendimiento feliz

Organización minimalista

La importancia de tener **foco** y cómo mantenerlo.

Consejos para un emprendimiento feliz.

6. Subo de nivel

Las gafas del emprendimiento.

Escalando en tu negocio.

Somos **abundancia**.

Nuevos servicios para facturar todavía **más**.

TALLERES :

Pon límites:

Tu negocio, tus **reglas**.

Procrastinaré mañana:

El **miedo** vestido de Prada.

Perfeccionismo bien hecho:

Mejor **hecho** que perfecto.

Me expongo:

¿A quién le importa mi **visibilidad**?